

Køb og salg af praksis

Praksiskøbet

Med drømmen om at være herre i eget hus, følger der også et ansvar. Vi kan hjælpe dig med at realisere drømmen med ro i maven og et økonomisk overblik.

I købsprocessen vurderer vi købsmaterialet, og vurderer praksissens udbudspris i forhold til det aktuelle marked, potentiale, udfordringer og muligheder.

Vi hjælper med at udarbejde et realistisk budget og vurdering af finansieringspakke ved praksiskøbet. Vi udarbejder såvel nulpunktsomsætning som best-case scenarier ved praksiskøbet, ligesom vi med udgangspunkt i din konkrete situation rådgiver om den selskabsform som passer bedst til dig.

I forbindelse med praksiskøbet udarbejdes altid en tidsplan og checkliste, så du som køber kommer godt igennem processen.

Praksissalget

Det er aldrig nemt at sælge sit livsværk. Redmark kan hjælpe med klargøring til salg af praksis i god tid. Overvejelserne kan være et samlet salg af praksis, delsalg, aftrapning via ansættelse, vikar eller generationsskifteordning. Vi giver naturligvis et bud på værdiansættelse af praksis. Vi hjælper med overvejelserne om mulighederne for salg.

- Praksissalg og generationsskifte. Start i god tid. Eventuelt "stille" salg.
- Aktuelle tendenser vedrørende værdiansættelse og strømninger i markedet
- Økonomisk overblik ved praksissalg, herunder opgørelse af skatteforpligtelser og mulige skattebesparelser
- Udnyttelse af forskellige skattesatser. Plan for likviditets flow ved pension
- Fordele og ulemper ved at fortsætte i virksomhedsordningen efter praksissalg



Steen Jensen
Statsautoriseret revisor
Aalborg
+45 41 86 56 24
sj@redmark.dk



Sten Platz
Statsautoriseret revisor
Aarhus
+45 61 70 91 18
sp@redmark.dk



Darnell Vagnild
Statsautoriseret revisor
København
+45 41 96 58 10
dva@redmark.dk