



# Klinikejerens opsparingsmuligheder

## Optimer din formue ved salg af klinik

**Hvis du står overfor at skulle sælge din klinik, er det af afgørende betydning, at du har analyseret alle væsentlige forhold grundigt.**

Hos Redmark – har vi specialiseret os i at analysere og planlægge klinikejernes optimeringsmuligheder før og efter salg af klinik. Vores analyse giver forslag til, i hvilken rækkefølge du skal anvende

- Opsparede overskud i virksomhedsordning
- Egenkapital i selskabet
- Indestående på pensionsordninger
- Frie midler

I analysen, som tager udgangspunkt i en individuel vurdering af din økonomiske situation, indgår også en konsekvensberegning ved indskud på den såkaldte ophørspension.

For virksomhedsejere som har drevet klinikken i selskabsform, kan det endvidere have stor betydning for beskatningen ved salg af virksomheden, hvis selskabet er oprettet under de tidligere regler for beskatning af goodwill.

Udover et forslag til en konkret handlingsplan giver analysen også et overblik over din formue og økonomiske situation ved pensionering. Forskellen på de forskellige scenarier og dermed kontant besparelse er typisk ofte væsentligt beløb.

### Aalborg



**Jens  
Nørgaard**

*Partner, Statsautoriseret revisor*

Tlf. +45 41 86 57 34  
E-mail jno@redmark.dk

### Aalborg



**Gitte Levin  
Krogh**

*Revisor*

Tlf. +45 41 86 57 30  
E-mail gl@redmark.dk

### København



**Anders Schelde-  
Møllerup Funder**

*Partner, Statsautoriseret revisor*

Tlf. +45 41 96 58 40  
E-mail amo@redmark.dk

### København



**Linda  
Manniche Vixø**

*Manager, cand.merc.aud.*

Tlf. +45 41 96 58 36  
E-mail lmv@redmark.dk