

Arbejdsglæde og det gode samarbejde på klinikken



Giv patienter og medarbejdere en god oplevelse

Som fysioterapeut og medarbejder i en fysioterapeutklinik er dagligdagen travl og præget af mange forskellige opgaver og mange patienter med forskellige behov.

Hos Redmark har vi i vores afdeling for Sales and performance fokus på, hvordan I sikrer, at arbejdsdagen i på fysioterapeutklinikken præges af en god stemning kollegerne imellem, samt hvordan du yder den bedst mulige service overfor Jeres patienter.

Vi arbejder med områder som

- Det gode team
- Hvad giver arbejdsglæde
- Hvordan motiveres du bedst muligt
- Den konstruktive dialog
- Er du en energigiver eller energidræber
- Hvad er god service overfor patienter

Ring og få en snak med Jesper Christensen, som er en landets mest brugte konsulenter og foredragsholder omkring arbejdsglæde og kundeservice i topklasse. Her vil du kunne få sparring omkring, hvordan netop din fysioterapeutklinik vil kunne optimere mest muligt på ovenstående områder.

Om Jesper Christensen

Jesper er Cand. Merc. i afsætningsøkonomi og har i sin erhvervs karriere været marketingchef og salgsdirektør. Fra 2002-2015 har han været selvstændig salgstræner og arbejder for nogle af landets mest spændende virksomheder. Den 1. januar 2016 blev Jesper Christensen en del af Redmark med ansvar for opbygning af det nye forretningsområde – Sales and performance.

Jesper Christensen

Director – Sales and performance

Tlf. +45 41 86 56 80

E-mail jmc@redmark.dk